## ជួបជាមួយម្ចាស់អាជីវកម្មដែលទទួលបានកម្ចីដែលមានការធានាពី cocc

លោក សំ ប៊ុនទៀង នាយកប្រតិបត្តិ ក្រុមហ៊ុន អេឌីខេរ៉ាយស៍ និងមុនីគ្លីនិក



(អ) ក្តីស្រម៉ៃរបស់ខ្ញុំគឺចង់វិនិយោគលើអាជីវកម្មដែលអាចជួយដល់សុខុមាលភាព របស់មនុស្ស ដោយសារតែមនុស្សអាចរស់នៅបានដោយសារសុខភាព និង ស្មារតីល្អ។ នេះហើយជាមូលហេតុចម្បងដែលជំរុញចិត្តរបស់ខ្ញុំ និងភរិយា របស់ខ្ញុំ ឱ្យបង្កើតអាជីវកម្មចំនួន២ឡើងមក គឺក្រុមហ៊ុន អេឌីខេរ៉ាយស៍ (អង្ករដីខ្មែរ) និងមុនីគ្លីនិក។ សម្រាប់ក្រុមហ៊ុនអង្ករដីខ្មែរ ខ្ញុំបានផ្តួចផ្តើម បង្កើតឡើងមកដោយជឿជាក់ថា អង្ករគឺជាប្រភពអាហារចម្បងរបស់មនុស្ស ដោយសារតែចំនួនប្រជាជនមានការកើនឡើងរៀងរាល់ថ្ងៃ តែផ្ទៃដីជាំដុះកសិកម្ម បែរជាកាន់តែថមថយទៅ រីឯមុនីគ្លីនិកគឺត្រូវបានបង្កើតឡើងជាមួយនឹងភរិយា របស់ខ្ញុំ ក្នុងចក្ខុវិស័យផ្តល់នូវការថែទាំ និងព្យាបាលសុខភាពតាមរយៈសេវា សុខាភិបាលដែលមានតម្លៃសមរម្យ ប្រកបដោយគុណភាពស្ងង់ជារ។

តាមរយៈបទពិសោធន៍នៃការបំពេញការងារនៅក្រុមហ៊ុននាំចេញអង្ករដ៏ធំមួយ
ក្នុងប្រទេសកម្ពុជា ខ្ញុំបានសិក្សារៀនសូត្រ និងបានចុះឃើញផ្ទាប់ពីស្ថានភាព
របស់ប្រជាកសិករដាំដុះស្រូវនៅតាមជនបទ ទើបខ្ញុំសម្រេចចិត្តចាប់ផ្តើម
បង្កើតដេប៉ូលក់អង្ករក្នុងស្រុកឈ្មោះថា អង្ករដីខ្មែរ និងបានពង្រីកវិសាលភាព
នៅឆ្នាំ២០២១ ក្លាយជាក្រុមហ៊ុនអេឌីខេរ៉ាយស៍ ដែលជាក្រុមហ៊ុនផលិតអង្ករ
មានគុណភាពខ្ពស់ គោរពតាមស្តង់ដារសុវត្ថិភាពចំណីអាហារ និងផ្តល់ឱ្យ
កសិករនូវទីផ្សារដែលមាននិរន្តរភាព និងបង្កើនប្រាក់ចំណូលតាមរយៈការ
ចុះកិច្ចសន្យាផ្គត់ផ្គង់ស្រូវមកកាន់ក្រុមហ៊ុនរបស់ខ្ញុំ។ រីឯមុនីគ្លីនិក គឺជាគ្លីនិក
ព្យាបាល និងថែទាំសុខភាព ដែលត្រូវបានបង្កើតឡើងនៅក្នុងឆ្នាំ២០១៤
តាមរយៈការចាប់ដៃជាមួយភរិយារបស់ខ្ញុំ ឈរលើឆន្ទៈក្នុងការប្តេជ្ញាផ្តល់នូវ
សេវាសុខភាពជូនដល់ប្រជាជនខ្មែរ ប្រកបដោយគុណភាព និងតម្លៃសមរម្យ
ជាពិសេសទៅលើការព្យាបាលជំងឺទឹកនោមផ្អែម និងការត្រួតពិនិត្យសុខភាព
ជាប្រចាំកងការការពារជំងឺធន់ធរនានា។

ពិតណាស់ គោលការណ៍នៃការប្រកបអាជីវកម្ម យើងតែងតែចង់អភិវឌ្ឍ និង ពង្រីកឱ្យកាន់តែធំ។ មិនខុសពីអាជីវកម្មក្លីនិករបស់ខ្ញុំនេះទេ ដែលនៅពេល ដល់ដំណាក់កាលត្រូវពង្រីកអាជីវកម្ម យើងមានតម្រូវការទិញសម្ភារបរិក្ខារ ទំនើបៗ ដើម្បីបង្កើនស្តង់ដាររបស់គ្លីនិក។ ការសម្រេចចិត្តស្នើកម្វីពីគ្រឹះស្ថាន ធនាគារ គឺជាមធ្យោបាយតែមួយគត់ដែលខ្ញុំជឿជាក់ថា អាចបំពេញនូវក្តីស្រម៉ៃ របស់ខ្ញុំ និងភរិយារបស់ខ្ញុំ ឱ្យកើតជារូបរាងបាន។ ប៉ុន្តែខ្ញុំមិនមានទ្រព្យធានាជា ប្លង់ដី ឬប្លង់ផ្ទះ ក្នុងការតម្កល់នៅធនាគារនោះទេ តែបញ្ហាប្រឈមនេះត្រូវបាន ដោះស្រាយ តាមរយៈការធានាឥណទានរបស់ CGCC ដែលបានសម្រួលឱ្យខ្ញុំ ទទួលបានកម្មីពីធនាគារព្រីនស៍ សម្រាប់ការទិញសម្បារបរិការគីនិក។ ការទទួលបានការធានាពី CGCC លើកម្វីរបស់ខ្ញុំនេះ វាមិនមែនជារឿងចៃដន្យ នោះទេ តែជាការទទួលបានតាមរយៈការចូលរួមកម្មវិធីកសាងសមត្ថភាព សហគ្រិនរបស់ CGCC ដែលហៅកាត់ថា EPIC វគ្គទី១ នៃឆ្នាំ២០២៤ កាលពី ខែឧសភា ឆ្នាំ២០២៤ កន្លងទៅ ដែលធ្វើឱ្យខ្ញុំបានស្គាល់ពី CGCC និងស្គាល់ពី ធនាគារដៃគូដែលអាចផ្តល់កម្វីដល់អាជីវកម្មដែលមានសក្តានុពល ជាមួយនឹង ផែនការអាជីវកម្មច្បាស់លាស់ ហើយអាចដោះស្រាយនឹងបញ្ហាប្រឈមខ្វះ ទ្រព្យធានា។ ក្រោយពីទទួលបានកម្វីរួច ខ្ញុំបានយកទៅទិញសម្ភារបរិក្ខារពេទ្យ បន្ថែមសម្រាប់ដាក់នៅអគារគ្លីនិកដែលបាននិងកំពុងសាងសង់បន្ថែម ស្រប នឹងគោលដៅរបស់កម្វី ផែនការអាជីវកម្ម និងផែនការវិនិយោគច្បាស់លាស់ របស់ខ្ញុំ។ បន្ថែមពីលើនេះ ខ្ញុំក៏មានគម្រោងក្នុងការស្នើកម្វីបន្ថែមសម្រាប់ជា ទុនបង្វិលក្នុងការទិញស្រូវពីកសិករ ដើម្បីបង្កើនការផលិតអង្គររបស់ក្រុមហ៊ុន អង្គរដីខ្មែររបស់ខ្ញុំនាពេលអនាគធផងដែរ។

ក្នុងនាមជាម្ចាស់អាជីវកម្មមួយរូប ខ្ញុំយល់ថា ការស្វែងយល់ពីចំណេះដឹងហិរញ្ញវត្ថុ ពិតជាមានសារៈសំខាន់ណាស់ ព្រោះអាចធ្វើឱ្យយើងគិតគូរបានល្អិតល្អន់លើ ការវិនិយោគបានគ្រប់ជ្រុងជ្រោយ ជាក់ស្ដែងលើការទិញទ្រព្យ (Asset) ដើម្បី បង្កើនចំណូល ជាជាងការទិញទ្រព្យសកម្មដែលមិនអាចបម្លែងជាចំណូលបាន។ មួយវិញទៀត បើយើងចេះមានចំណេះដឹងហិរញ្ញវត្ថុ វាក៏អាចជួយឱ្យយើងចេះ គ្រប់គ្រងធនធានមនុស្សដូចជា ការគិតគូរលើចំនួនបុគ្គលិក ប្រាក់ខែ ការលើក ទឹកចិត្ត អត្ថប្រយោជន៍នានាផងដែរ៕



## Meet the Business Owner Who Received a Loan Guaranteed by CGCC

Mr. Sam Bunteang, CEO of ADK Rice and Muny Clinic

My dream is to invest in a business that can contribute to people's well-being because good health and mental well-being are essential for a good quality of life. This is the main reason why my wife and I started two businesses, ADK Rice and Muny Clinic. I established ADK Rice company because I believe that rice is the a primary food for many people, and with the increasing population and decreasing agricultural land, ensuring a stable rice supply is crucial. My wife and I jointly established Muny Clinic with the vision of providing affordable and high-quality healthcare services.

Through my experience working for a large rice exporter in Cambodia, I became aware of the challenges faced by farmers in rural areas, so I decided to start retailing rice for local consumption, called Angkor Dey Khmer. In 2021, the business expanded and evolved into ADK Rice (Cambodia), a company that produces high-quality rice that complies with food safety standards and provides farmers with a sustainable market and increased their income by contract farming supply to my company. Muny Clinic is a medical care and treatment clinic that was established in 2018 by my wife and me. We are committed to providing quality and affordable healthcare services to Cambodians, with a particular focus on treating diabetes and offering regular health check-ups to prevent serious diseases.

The goal of doing business is to develop and grow. My clinic business is no different. We want to acquire modern medical equipment to enhance the clinic's standards and grow our business. We have decided to apply for a loan from a bank to make our dreams a reality. However, we do not have enough collateral or land title to pledge with the bank. This challenge was overcome with the help of CGCC credit guarantees, which alleviated this challenge and enabled me to get a loan from Prince Bank to purchase clinical equipment.

I obtained a CGCC guarantee on my loan not by chance, but because of the knowledge I gained from participating in the CGCC Capacity Building Program called "EPIC" series 1 of 2024 in May 2024. Through EPIC, I learned about CGCC and partner banks that can provide loans to potential businesses with a clear business plan but face challenges due to lack of collateral. After receiving the guaranteed loan, I purchased additional medical equipment for our new clinic building, which is in line with the purpose of that guaranteed loan, business plan, and investment plan. In addition, I also plan to apply for additional loans for working capital to buy paddy rice from farmers to increase the rice production of my AKD rice in the future.

As a business owner, I acknowledge that understanding financial literacy is very important because it allows us to think in detail about investing in all aspects, such as purchasing assets to generate more income rather than buying any non-income-generating assets. On the other hand, with financial literacy, we can effectively manage human resources by taking into account factors such as the number of employees, salaries, incentives, and benefits.



